

YOU & OS

A PERFECT MATCH



Senior Sales Manager IT Security (m/w/d/)

Kennziffer: 2025032GEB | Standort: bundesweit

operational services (OS) ist einer der führenden ICT Service Provider im deutschen Markt und gilt als Backbone der Digitalisierung für Branchen wie Public, Automotive, Logistic, Finance und Healthcare.

Als agile Einheit der Telekom Gruppe beschleunigt OS die digitale Transformation kritischer Infrastrukturen nachhaltig. Mit über 1.000 hochqualifizierten Mitarbeitenden entwickelt und betreibt OS modernste Informationssysteme, managt Private & Public Cloud-Plattformen und sichert den langfristigen 24/7-Systemsupport sowie die Verfügbarkeit kritischer Betriebsprozesse.

DER JOB

- Verantwortung für die Erfüllung von Auftragseingangs-, Umsatz- und Profitabilitätszielen mit IT-Leistungen des Unternehmens (Hauptfokus: Cyber Security)
- Eigenverantwortliche Identifizierung, Entwicklung und Umsetzung von Maßnahmen zur Neukundengewinnung und Geschäftsentwicklung bei Bestandskunden
- Betreuung der Kunden & Partner in allen Anliegen der OS im Bereich Cyber Security
- Erarbeitung strategischer Vertriebsziele für den Bereich, gemeinsam mit dem Management

- Qualifizierung von Kundenanfragen und Entwicklung von passgenauen Lösungen
- Führen des securitybezogenen CRMs
- Verantwortlich für die Steuerung bzw. Durchführung komplexer Angebotserstellungen
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Bid-Management
- Teilnahme an Marketingveranstaltungen und Messen
- Aktive Gestaltung des OS-Portfolios

YOU

- Master- bzw. Diplomabschluss mit adäquater beruflicher Erfahrung oder vergleichbaren Kenntnissen und Fähigkeiten
- Langjährige Berufserfahrung im Vertrieb von innovativen Information- & Cybersecuritylösungen und Dienstleistungen
- Kenntnisse gängiger Securitytrends & entsprechender Produkte
- Ausgeprägtes kundenorientiertes Denken und Handeln
- Hohes analytisches, systematisches und strukturiertes Denkvermögen sowie eine strukturierte Arbeitsweise
- Hervorragende kommunikative Fähigkeiten sowie Präsentations- und Moderationsfähigkeiten
- Fähigkeit zur Erkennung von Sales Opportunities sowie eine ausgeprägte Abschlussorientierung gepaart mit Verhandlungsgeschick
- Ausgeprägte Kooperationsfähigkeit verbunden mit Durchsetzungsvermögen
- Ausgeprägte Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

UNSERE BENEFITS



- Deutschlandweites mobiles Arbeiten

- Attraktives Gehaltspaket mit Erfolgsbeteiligung
- Geschäftsfahrzeug
- Arbeitgeberfinanzierte Weiterbildungen und Zertifizierungen

Ein weiteres Plus sind außerdem unser Fahrradleasing, 30 Tage Urlaub, arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen, Gruppenunfallversicherung für Arbeit und Freizeit, gute Verkehrsanbindung sowie Mitarbeiterkonditionen für viele Produkte des Konzerns Deutsche Telekom.

Jetzt Bewerben

Ihre Ansprechpersonen
OS HR-Team
FMB-Bewerbung@o-s.de



**ENTSCHEIDEN SIE SICH FÜR OS
UND KOMMEN SIE IN UNSER TEAM!**

OPERATIONAL SERVICES GMBH & CO. KG

HR-Team | Frankfurt Airport Center | Gebäude 234 HBK25 | 60549 Frankfurt am Main
FMB-Bewerbung@o-s.de | www.operational-services.de



OPERATIONAL SERVICES
YOUR ICT PARTNER

Eine Konzerngesellschaft der

